

# ALIANZA PACIFICO: UNA PERSPECTIVA GEOPOLÍTICA Y ECONÓMICA<sup>1</sup>

## THE PACIFIC ALLIANCE: A GEOPOLITICAL AND ECONOMIC PERSPECTIVE

## ALIANÇA PACIFICO: UMA PERSPECTIVA GEOPOLÍTICA E ECONÓMICA

Luis Nelson Beltrán Mora<sup>2</sup>  
Harvey Evelio Ferrer Toscano<sup>3</sup>

### FORMA DE CITACIÓN

Beltrán, L.N. & Ferrer, H.E. (2016) Alianza Pacífico: una perspectiva geopolítica y económica. *Dimensión Empresarial* 14(1), 79-94

**JEL:** F15, F51, F53, F55

**DOI:** <http://dx.doi.org/10.15665/rde.v14i1.632>

### RESUMEN

En 2012 se firmó entre Chile, Colombia, México y Perú el acuerdo de la Alianza del Pacífico (AP). Las razones por las cuales se creó este nuevo grupo tienen al menos dos perspectivas; la primera la geopolítica, es decir AP nace como una respuesta al denominado "giro a la izquierda" de algunos gobiernos en América Latina. La segunda es la perspectiva económica en donde AP aparece como un nuevo esquema de regionalismo abierto que pretende el perfeccionamiento de la zona de libre comercio en los cuatro países que lo integran. En la perspectiva política la Alianza pareciera hacer contrapeso a Unasur y el Mercosur pero no tiene la estructura institucional y la capacidad de convocatoria que estos dos últimos ha logrado desarrollar. Desde lo económico, si bien el crecimiento y la estabilidad que

1 Artículo resultado del proyecto de investigación Unasur y Alianza del Pacífico: nuevos ejes de integración latinoamericana y oportunidad para la oferta exportadora colombiana. Universidad de La Salle, Vicerrectoría de Investigación y Transferencia (VRIT), Bogotá, [www.lasalle.edu.co](http://www.lasalle.edu.co). Fecha de inicio del proyecto 27 de noviembre de 2014, fecha de finalización 26 de noviembre de 2015. Fecha de recepción: 28/11/2015. Fecha de aceptación: 20/12/2015.

2 Luis Nelson Beltrán es Ph.D en Integración y Desarrollo Económico, y Ph.D en Derecho Internacional y Relaciones Internacionales; Profesor asociado a la Universidad de La Salle, Facultad de Ciencias Económicas y Sociales, grupo de investigación Economía y Desarrollo Humano. Beltrán Luis (2012) "Negocios y Relaciones Internacionales colombo-venezolanas: divergencias políticas en vecindades económicas complementarias. Universidad de La Salle. 218 páginas. Beltrán Luis (2013). Comunidad Andina y Negocios Internacionales: una visión desde su institucionalidad y supranacionalidad, Revista EAN 75, 71-84. Beltrán Luis (2012). Innovación y Competitividad en el Comercio Internacional. Trilogía, *Ciencia, Tecnología y Sociedad*, 137-151. Correo: [lbeltran@unisalle.edu.co](mailto:lbeltran@unisalle.edu.co)

3 Harvey Evelio Ferrer Toscano, Magister en Análisis de Problemas Políticos, Económicos e Internacionales; Profesor Asistente de la Universidad de La Salle, Facultad de Ciencias Administrativas y Contables; Grupo de Investigación Sigma Empresarial. Ramírez, M.T., Bohorquez, M. F. & Ferrer H.F. (2011). Propuesta de indicadores de gestión sostenible para mejorar la competitividad de las Pyme turísticas de Bogotá: Observaciones de empresarios en una prueba piloto. Anuario Turismo y Sociedad, 12, 27-46; Ripoll, A. & Ferrer H.E. (2013). Los biocombustibles: ¿Factor de desarrollo o potencializador del conflicto? Criterio Libre, 11(19) 125-141. Correo: [herrer@unisalle.edu.co](mailto:herrer@unisalle.edu.co)

se observa en los cuatro integrantes de AP, son su mejor carta de presentación, existen serios obstáculos a vencer en para trascender los estadios de integración; el más importante es la baja compatibilización de las aduanas frente a terceros que, hace casi imposible tener en este bloque en el mediano plazo un mercado común regional.

**Palabras clave:** Integración económica, Alianza del Pacífico AP, Acuerdos de Alcance Parcial y Complementación Económica AAP y CE; Mercado Común.

**Contenido:** 1. Introducción, 2. AP desde una perspectiva geopolítica, 3. AP desde la perspectiva de la integración económica, 4. Conclusiones

## ABSTRACT

In 2012, Chile, Colombia, Mexico and Peru signed an agreement with the Pacific Alliance. The reasons for creating this new group have two perspectives; the first being geopolitical, meaning that the Pacific Alliance is a response to what is called, "a left turn" by some Latin American governments. The second is an economic perspective in which the Alliance appears as a new open regional scheme which strives towards perfecting the free trade zone comprised of the four countries. From the political perspective, the Alliance would appear to create a counterbalance to Unasur and Mercosur but it does not have the institutional structure and the ability to convene that the others have been able to develop. From the economic perspective, the growth and stability that is observed among the four members of the Alliance are its best aspects and serious obstacles still exist that need to be overcome in order to transcend the integration phase; of most importance being the low compatibility of customs in the presence of third parties which make it almost impossible to have in the short term a common regional market in that area.

**Key words:** Economic integration, the Pacific Alliance PA, Partial Scope Agreements and Economic Complementation PSA and EC, Common Market.

## RESUMO

No ano 2012 se assinou entre Chile, Colombia, Mexico e Peru o acordo chamado Aliança do Pacífico (AP). As razões pelas quais foi criado o grupo tem pelo menos duas perspectivas; a primeira a geopolítica, significa que AP nasce como resposta ao denominado "giro à esquerda" de alguns governos da América Latina. A segunda é a perspectiva econômica, onde AP aparece como um novo regime de regionalismo aberto que tem como objetivo o aperfeiçoamento da zona de livre comércio nos quatro países envolvidos. Na perspectiva política a Aliança parece contrabalançar a Unasul e o Mercosul, mas não tem a estrutura institucional e a capacidade de convocar que estes dois últimos tem logrado. Desde a parte econômica o crescimento e estabilidade observada nos quatro membros da AP, são a sua melhor introdução, existem sérios obstáculos a serem superados em etapas para transcender os estados de integração o mais importante é a baixa compatibilidade das Alfândegas frente a terceiros porque torna quase impossível ter neste bloco no mediano prazo um mercado comum regional.

**Palavras chave:** integração econômica, Aliança Pacífico, Acordos de Alcance Parcial de Complementação Econômica, Mercado Comum

## 1. INTRODUCCIÓN

A finales de los años 70 la región latinoamericana evidencia un claro agotamiento del modelo de sustitución de importaciones, lo cual se va reflejar en la crisis de la deuda de los inicios de los años ochenta y el estancamiento general de la economía regional. Como respuesta a esta crisis emerge la perspectiva teórica neoliberal la cual se consolida en una especie de receta para América Latina, conocida comúnmente como el Consenso de Washington. Los planes de ajuste macroeconómicos que de

allí se derivaron para los países de la región, dieron algunos resultados positivos en términos económicos en la primera mitad de la década de los 90. No obstante, rápidamente se vieron sus falencias, especialmente en el deterioro de las condiciones de vida de buena parte de la población latinoamericana.

En este nuevo escenario de crisis social la mayoría de los países de la región da un giro a la izquierda, con gobiernos que cerraron filas frente a la liberación comercial promovida desde Estados Unidos. Este nuevo discurso con un énfasis más