

## Transferencias Tecnológicas en el programa de comercio Internacional en las Universidades Publicas del Departamento del Cesar, Colombia.

### Technology Transfer in the international trade agenda at public universities of the Department of Cesar, Colombia

**Maya González Ana Milena**

*Mgs. Gerencia de Proyectos de Investigación y Desarrollo  
Universidad Rafael Belloso Chacín. Docente Universidad Popular del Cesar anamayagonzalez@hotmail.com*

**Gualdrón Mandón Carlos Alberto**

*Docente Universidad Popular del Cesar  
Mgs. Gerencia de Proyectos de Investigación y Desarrollo -  
Universidad Rafael Belloso Chacín, Caal\_guma@hotmail.com*

**Maya Pabón Raúl Enrique**

*PhD en Ciencias Gerenciales. Universidad Rafael Belloso Chacín, Convalidado en Colombia MEN PhD. Gerencia Pública y Gobierno. Docente Universidad de la Guajira, sección Villanueva raulmayapabon@hotmail.com*

**Para citar este artículo:** Maya, M. Gualdrón, C. & Maya, R. (2015) Transferencias Tecnológicas en el programa de comercio Internacional en las Universidades Publicas del Departamento del Cesar, Colombia, ESCENARIOS, 13 (2) p,p. 103-113

DOI: <http://dx.doi.org/10.15665/esc.v13i2.602>

*Recibido: Mayo 4 de 2015*

*Aceptado: junio 4 de 2015*

#### RESUMEN

Con el objeto de analizar las transferencias tecnológicas en el programa de comercio internacional de las Universidades Públicas del Departamento del Cesar, se fundamenta esta investigación en Montenegro (2010), Cotec (2003), Hoyos, (2000). Se muestra un estudio según Hernández y otros (2006) descriptivo, no experimental, transeccional. Se conformó la población por 4 Universidades Públicas y se identifican como informantes a 20 coordinadores de Investigación en el programa de comercio internacional, a los cuales se le aplicó un cuestionario tipo likert de cuatro alternativas, obteniendo una confiabilidad de 0,92, que dio como resultado poco interés en los coordinadores en la dimensión en el proceso de transferencia tecnológica, déficit en la selección y negociación de tecnología, de igual modo se observó que no existen políticas de difusión y protección del conocimiento aplicadas bajo ningún modelo dentro de las universidades. Concluyendo la inexistencia de pocos procesos que permitan una transferencia tecnológica en las diferentes áreas del saber, de igual forma no existen lineamientos que derriben las barreras organizativas y personales sobre la adquisición, asimilación como adaptación de tecnología. Recomendando la aplicación de los lineamientos propuestos bajo una capacitación permanente hacia coordinadores y docentes.

**Palabras Clave:** Transferencia Tecnológica. Tecnología, Propiedad Intelectual, Derecho de Autor.

## ABSTRACT

In order to analyze the technology transfer program in the international trade public universities Cesar Department, this research is directed toward the variable supported technology transfer in Montenegro (2010), Cotec (2003), Hoyos (2000). It shows a study according to Hernandez et al (2006) descriptive, not experimental, trans. Based on this, we have defined an instrument which was the survey, in which the researcher does not change the existing reality. Population was formed with the 4 Universities public and identified 20 research coordinators in the international trade agenda as informants, to which was applied a Likert questionnaire 4 alternatives, obtaining a reliability of 0.92 results were performed with arithmetic averaging technique, getting little interest in developing skills coordinators selection and negotiation of technology, just as they observed no protection policies and dissemination of knowledge sufficiently established within universities. Concluding the absence of a few processes that enable technology transfer in different areas of knowledge, just as there are no guidelines to tear down organizational barriers and personal on the acquisition, assimilation and adaptation of technology. Recommending the application of the proposed guidelines under continuous training to coordinators and teachers.

**Keywords:** Technology Transfer. Technology, Intellectual Property, Copyright.

## INTRODUCCIÓN

Según lo transcurrido en los procesos de transferencia tecnológica a nivel mundial, se ha estado evolucionando acorde a cómo se realice la adquisición de tecnologías foráneas sin una estrategia de generación de capacidades científicas y tecnológicas, por medio del aprendizaje. También se observa un cambio en la política que va desde el énfasis en las políticas públicas o estatales al énfasis en la gestión tecnológica en las universidades.

Bajo el contexto anterior, importa el flujo de información que se produce con la tecnología; esta información puede estar contenida en los documentos técnicos sobre su operación, mantenimiento, diseño y fabricación (software) o asociada con el entrenamiento de personal técnico produciendo un saber cómo o Know-how.

Por lo tanto, los problemas involucrados o derivados de la transferencia de tecnología se pueden agrupar en problemas relacionados con el costo, así como, problemas generados por la falta de capacidades tecnológicas, los originados en la debilidad de la infraestructura científica y tecnológica, así como los causados por la falta de autonomía para la toma de decisiones en materia tecnológica.

En este sentido, las necesidades para transferir tecnologías sanas deberán identificarse a las disponibilidades de los recursos naturales y humanos para realizarlos Montenegro (2010). Las barreras van desde el desconocimiento adecuado de los recursos, la falta de conocimiento sobre lo que se puede realizar con ellos, condiciones para realizar inversiones, seguridad jurídica, falta de conocimiento tecnológico y la falta del conocimiento del proceso de transferencia de tecnología.

En este orden de ideas, se observa a través del trabajo de cada día, un agotamiento hacia la búsqueda de aplicaciones tecnológicas, minimizando con ello la transferencia tecnológica, el desarrollo de prototipos, el desarrollo comercial, el manejo de tecnologías, así como las alternativas de conquistar un mercado sin importar el financiamiento público o privado que se reciba para la ejecución de cualquier paso significativo hacia una transferencia tecnológica.

Por tal razón, se consiguen elementos causales como la poca gestión de la propiedad intelectual e industrial, mínima difusión tecnológica, falta de documentación de procesos (memoria tecnológica), poco interés de asimilación, adaptación como adopción de nuevas tecnologías, carencia en la creación de estructura para dar salida co-